

Celab Communications AB går ind på det danske marked

Celab Communications AB, som er en af de mest respekterede leverandører af kritisk kommunikation på det svenske marked, har besluttet at udvide virksomheden og åbner kontor i Danmark. Dette sker i tæt samarbejde med [Motorola Solutions](#) (NYSE: MSI), som er verdensledende leverandør af udstyr på området.

Celab Communications AB har siden 1978 opbygget og konsolideret sin position som en ledende leverandør af individuelle radiokommunikationsløsninger til organisationer/virksomheder, hvor sikker og stabil kommunikation er af altafgørende vigtighed. Denne langvarige succes har ført til det nære partnerskab med Motorola Solutions, som i september sidste år blev udvidet til at omfatte Danmark, Grønland og Færøerne.

"Det danske marked giver os mulighed for at drage nytte af vores kendskab til kundernes processer og vores erfaring med avancerede tekniske løsninger indenfor politi, redning, sikkerhed, transport og anlægsarbejder, såvel som olie- og gasindustrien", udtaler regionalchef for Celab Stockholm, Morten Parning, som med sin danske baggrund var et klart valg til at lede opstarten af den nye danske virksomhed.

Celabs hovedkontor er beliggende lidt uden for Göteborg i Sverige, og man forventer snart at kunne udvide den nyetablerede danske virksomhed med teknisk kompetence gennem strategiske ansættelser og eventuelt lokale opkøb. Lars Nordstrand, forretningsudviklingschef, bliver en vigtig nøgleperson i denne proces med sin solide erfaring fra mange år i den danske branche for to-vejs radiokommunikation.

"Celab har altid haft en kontrolleret vækststrategi. Vores mål er at tilpasse og anvende den erfaring, som har givet os succes på hjemmemarkedet i Sverige, til at opnå den samme ansete og solide position i Danmark. Danmark har tradition for at anvende de nyeste og bedste løsninger tilgængelig globalt, og er derfor på lang sigt et oplagt marked for et firma med Celabs profil", siger Mats Sernvik, administrerende direktør for Celab Communications AB.

"Celab har allerede en stærk historik som en solid partner hvad angår implementering af vores løsninger hos kunderne. Denne ekspansion giver nu danske virksomheder og organisationer, som kræver kritisk kommunikation i topklasse, nye muligheder for at få kritiske kommunikationsløsninger i verdensklasse. Vi ser frem til at udvide vores allerede stærke samarbejde med Celab, vores kunder i Danmark og i Norden i øvrigt", siger Michael Kaae, VP, Sales and Services, Nordic and Baltic countries, Motorola Solutions.